

INFOGRAFIK ZUR ZIELGRUPPE FIRMENKUNDEN

Potenziale & Insights

Kompakter Überblick zu Zielgruppenpotenzialen, inkl. Zahlen, Motiven, Anforderungen und Hürden

Zielgruppe Firmenkunden: Potenziale & Insights

Firmenkunden im Überblick: Drei Segmente

- UNTERNEHMEN:** Kleine und mittlere Unternehmen (KMU) & Großunternehmen. Unternehmen in Zahlen: ~3,4 Millionen KMU, ~2,5 Billionen Euro Umsatz, 99,2 % der KMU in Deutschland nach Wirtschaftskreislauf im Jahr 2022.
- SELBSTSTÄNDIGE & FREIBERUFLER:** Selbstständige, Einzelkäufer & Vertriebs- oder Berater. Anzahl der Selbstständigen in verschiedenen Branchen.
- ORGANISATIONEN:** Vereine, Stiftungen und Genossenschaften. Verträge, Stiftungen und Genossenschaften: 600.000 Vereine, 26.300 Stiftungen, 15.600 Genossenschaften.

Was Firmenkunden bewegt: Motive, Anforderungen & Hindernisse bei der Geldanlage

Motive: Kapitalvermehrung, Vermögensübertragung, Altersvorsorge, Vermögensschutz, Vermögensabsicherung, Vermögensverteilung, Vermögensmanagement, Vermögensaufbau, Vermögenserhaltung, Vermögensvermehrung, Vermögensabsicherung, Vermögensverteilung, Vermögensmanagement, Vermögensaufbau, Vermögenserhaltung, Vermögensvermehrung.

Anforderungen: Flexibilität, Transparenz, Sicherheit, Rendite, Liquidität, Diversifikation, Nachhaltigkeit, Digitalisierung, Automatisierung, Personalisierung, Individualisierung, Komplexität, Flexibilität, Transparenz, Sicherheit, Rendite, Liquidität, Diversifikation, Nachhaltigkeit, Digitalisierung, Automatisierung, Personalisierung, Individualisierung, Komplexität.

Hürden: Informationsmangel, Zeitmangel, Kosten, Komplexität, Unsicherheit, Risikoaversion, Mangel an Expertise, Mangel an Zeit, Mangel an Geld, Mangel an Wissen, Mangel an Erfahrung, Mangel an Netzwerken, Mangel an Ressourcen, Mangel an Motivation, Mangel an Disziplin, Mangel an Geduld, Mangel an Konsequenz, Mangel an Flexibilität, Mangel an Transparenz, Mangel an Sicherheit, Mangel an Rendite, Mangel an Liquidität, Mangel an Diversifikation, Mangel an Nachhaltigkeit, Mangel an Digitalisierung, Mangel an Automatisierung, Mangel an Personalisierung, Mangel an Individualisierung, Mangel an Komplexität.

PLAKATE FÜR IHRE GESCHÄFTSRÄUME

Bestellbar im Formularshop des [Partnerportals](#)

Plakat Anlage von Betriebsvermögen (6130)

Plakat Lösungen für Geschäftskunden (6131)

Plakat Geldanlage für Vereine (6132)

FLYER & BERATUNGSUNTERLAGEN

Bestellbar im Formularshop des [Partnerportals](#)

Vermittler-Beratungsunterlage (4949)
Beratungshilfe mit Produktinfos und Kundenfragen zur Bedarfsermittlung

Infoblatt: Finanzplanung
Basisunterlage für den Gesprächseinstieg

GIVEAWAYS

Untersetter (6133)
Ideal für Veranstaltungen oder als sympathisches Dankeschön

Im Formularshop des Partnerportals bestellen

Flyer Business Depot (4855)
Vorstellung des Depots und die Vorteile im Überblick

Flyer Investmentdepot (3440)
Für alle, die privat & geschäftlich investieren möchten

Content and Arguments: Anlagensollens für Unternehmen, Selbständige, Gewerbetreibende, Vereine, Stiftungen, etc.

Herausforderung

Als Unternehmen, Selbständiger oder Gewerbetreibender besteht die vor allem rechtliche Herausforderung darin, die Anlagensollens zu erfüllen, indem sie bei unterschiedlichen Lösungen begründet werden.

• Liquidität

Die Anlagensollens erfordert Kapital, das jederzeit – z. B. für Forderungen wie Mieten, Löhne, Gehälter – verfügbar sein muss. Dies ist eine Herausforderung, da die Anlagensollens oft langfristige Investitionen erfordert, die nicht sofort in Liquidität umgewandelt werden können.

• Flexibilität

Für Unternehmen, die sich in der Zukunft veränderbar sein wollen, ist die Flexibilität ein wichtiger Faktor. Die Anlagensollens kann jedoch eine gewisse Flexibilität einschränken, da die Anlagensollens oft langfristige Investitionen erfordert, die nicht sofort in Liquidität umgewandelt werden können.

• Betriebskosten und Investition

Die Anlagensollens erfordert oft eine erhebliche Investition in die Betriebskosten und die Investition in die Anlagensollens. Dies ist eine Herausforderung, da die Anlagensollens oft langfristige Investitionen erfordert, die nicht sofort in Liquidität umgewandelt werden können.

Herausforderung für Vereine und Verbände (z. V.)

Als Verein oder Verband muss man sich die Fraktionen ihres Vereins wahrheitsgemäß leisten. Die Anlagensollens erfordert oft eine erhebliche Investition in die Betriebskosten und die Investition in die Anlagensollens. Dies ist eine Herausforderung, da die Anlagensollens oft langfristige Investitionen erfordert, die nicht sofort in Liquidität umgewandelt werden können.

Zus:

Nach der Aufnahme von entsprechenden Einlagen und Forderungen sind unter anderem Kosten und Aufwendungen zu tragen.

Verlaufs von Fonds und Kapital

Die Verlaufs von Fonds und Kapital ist ein wichtiger Faktor für die Bewertung der Anlagensollens. Die Anlagensollens erfordert oft eine erhebliche Investition in die Betriebskosten und die Investition in die Anlagensollens. Dies ist eine Herausforderung, da die Anlagensollens oft langfristige Investitionen erfordert, die nicht sofort in Liquidität umgewandelt werden können.

[illegible][illegible]

BRUNNEN

BRUNNEN

Business Depot der FNZ Bank

Professionelle Geldanlage für Ihr Betriebsvermögen

Warum Business Depot?

- **Investitionsanreize:** Gewinne werden steuerlich begünstigt
- **Flexibilität:** Sie bestimmen, was Sie investieren möchten
- **Transparenz:** Sie erhalten jederzeit Einblick in Ihr Depot
- **Service:** Sie werden von einem erfahrenen Team unterstützt

Das Business Depot auf einen Blick:

- **Investitionsanreize:** Gewinne werden steuerlich begünstigt
- **Flexibilität:** Sie bestimmen, was Sie investieren möchten
- **Transparenz:** Sie erhalten jederzeit Einblick in Ihr Depot
- **Service:** Sie werden von einem erfahrenen Team unterstützt

[Hier erfahren Sie mehr](#)

Für die Business Depot-Konten:

- **Investitionsanreize:** Gewinne werden steuerlich begünstigt
- **Flexibilität:** Sie bestimmen, was Sie investieren möchten
- **Transparenz:** Sie erhalten jederzeit Einblick in Ihr Depot
- **Service:** Sie werden von einem erfahrenen Team unterstützt

5 Schritte um Ihr Business Depot zu eröffnen:

1. **Online-Antrag:** Sie füllen den Online-Antrag aus.
2. **Identifizierung:** Sie werden identifiziert.
3. **Einzahlung:** Sie tätigen die erste Einzahlung.
4. **Investition:** Sie investieren Ihr Geld.
5. **Service:** Sie werden von unserem Team unterstützt.

[Hier erfahren Sie mehr](#)

Ein Beispiel aus der Praxis:

BRUNNEN **BRUNNEN**

Konto	Konto
BRUNNEN	BRUNNEN
12.345,67	12.345,67
12.345,67	12.345,67

[Hier erfahren Sie mehr](#)

Die Top 5 unserer Kunden:



Investitionsanreize: Gewinne werden steuerlich begünstigt

Flexibilität: Sie bestimmen, was Sie investieren möchten

Transparenz: Sie erhalten jederzeit Einblick in Ihr Depot

Service: Sie werden von unserem Team unterstützt

[Hier erfahren Sie mehr](#)

Wie funktioniert das 52 St. Unternehmens?

- **Investitionsanreize:** Gewinne werden steuerlich begünstigt
- **Flexibilität:** Sie bestimmen, was Sie investieren möchten
- **Transparenz:** Sie erhalten jederzeit Einblick in Ihr Depot
- **Service:** Sie werden von unserem Team unterstützt

[Hier erfahren Sie mehr](#)

BRUNNEN

[illegible]

Digitaler Flyer Business Depot Kompakt
Individualisierbar mit Ihren Kontaktdaten